



שיעור מ"ס 4 – קל להרוויח כסף

את התרגיל הבא הנך נדרש לעבור בסביבה אשר תאפשר לך מקסימום ריכוז ומיקוד מצדך על מנת למצות למקסימום את הפוטנציאל הגלום בך. אתה מוזמן לשמור את הקובץ הנ"ל אצלך במחשב ו/או להדפיסו. במסגרת התרגיל הנך מתבקש לענות על השאלות הבאות:

א. מהי גובה ההכנסה אותה אני רוצה לייצר בכל חודש?

הקדש מספר דקות לפני שאתה רושם את גובה ההכנסה שלך.
רשום את הסכום בו אתה חושק כשכרגע פחות מעניין אותך כיצד אתה משיג את זה.
דמיין לעצמך שקיימת באפשרותי לתת לך כל סכום שרק תחפוץ בו בכל חודש.
התמקד בו, לא משנה כמה גדול הוא יהיה - זה פשוט מגיע לך!

רשום סכום זה כאן: _____

כעת העתק סכום זה לעמוד 3 בערכת הכיס האישיית שלך.

ב. מה אני הולך לעשות עם הכסף שאייצר בכל חודש?

הכן רשימה מפורטת ככל שרק אפשר המכילה את כל המוצרים, השירותים והמהלכים אותם תרכוש באמצעות ההכנסה החודשית שתייצר לעצמך בכל חודש.

ככל שהרשימה תהיה גדולה וברורה יותר – כך היא אפקטיבית יותר.
הקדש לכך את הזמן הדרוש, זה למענך ולמען משפחתך.
רשימה טובה מכילה 30 דברים לפחות. כל פריט שתמצא להצטייד בו – דמיין אותו במדויק כיצד הוא נראה לרבות גודל, צורה צבע וריח.
במידה והגדרת את הבית בו תרצה לגור או הרכב בו תסע – השג תמונה שלהם ומקם אותה בערכת הכיס האישיית שלך בעמודים 6-9. (חיצוני ופנימי).
לבניית הרשימה עשה שימוש בטבלת עזר בעמוד 2.

ג. איזה שרות או מוצר אעניק על מנת לייצר הכנסה זו?

קיים חוק ביקום שלנו שעל מנת לקבל – צריך לתת.
החוק אינו אומר לקבל ואחרי זה לתת - אלא ראשית לתת על מנת לקבל.
זו הסיבה שכשכיר אתה ראשית מעניק ידע זמן ומיומנות למעסיק שלך ולאחר מכן מקבל משכורת.
זו הסיבה מדוע נדרשת השקעה ראשונית על מנת להקים עסק וכו'.....

לכן הכן רשימה לאחר מחשבה מעמיקה אילו שירותים, רעיונות או מוצרים אתה נותן על מנת לייצר את ההכנסה אותה הגדרת בסעיף א'. וזה לא משנה אם הינך שכיר או עצמאי.

עשה שימוש בטבלת העזר בעמוד 3 ובמידה ותהיה מעוניינים בכל גם בקישור ההפניה לרעיונות לעסקים.



אילו שירותים ומוצרים ארצה להעניק בתמורה ?

הסכום החודשי אותו אני רוצה לייצר בכל חודש הוא _____
באמצעות אחד או יותר מהערוצים הבאים :

שם המוצר / שרות	גובה ההכנסה מערוץ זה

מחפש רעיונות למוצרים ושירותים ?

היכנס לקישור הבא : www.my-secret.co.il/96967/asakim

ספרי הרעיונות מיועדים ליזמים ואנשים שרוצים להיות עצמאיים, ולהקים עסק קטן או בינוני משלהם.
עסקים המבוססים על רעיונות עסקיים אלו ניתן להקים בהשקעה מינימלית הנעה בין 5,000 ל-
100,000 ₪
המטרה העיקרית של ספרי הרעיונות - לתת לך את הגירוי לפתוח את הדמיון ואת ההשראה, וזאת על מנת
שתוכל לשפר את המוצרים הקיימים בעסקך או להמציא חדשים משלך.